

DEALMAKER

SALES MANAGER B2B



WAT WE ZOEKEN:

Lamico is één van de grootste en meest toonaangevende producenten van timmerpanelen in Europa.

Wij zijn op zoek naar een verkooppersoonlijkheid die onze bestaande en nieuwe klanten zal ontzorgen met grote expertise en verkoopvaardigheden, zowel op kantoor als in het veld.

Ons klantenbestand is net zo divers en interessant als de geadverteerde functie, zowel geografisch als qua toepassing. Je bedient de traditionele houtgroothandel, industriële partners, bouwmarkten en agenten in West-Europa, maar ook overzee.

Als lid van het managementteam ontwikkel je de marktpositie van Lamico consequent verder en werk je actief mee aan de planning en bewaking van het budget.

JOUW PROFIEL:

Branche-specifieke opleiding in de houtindustrie en/of praktijkervaring in de houtindustrie. Enkele jaren professioneel succesvolle ontwikkeling in een vergelijkbare functie. HBO werk/denk niveau. Communicatieve vaardigheden en zelfverzekerde, betrokken houding. Kennis van Nederlands, Engels en Duits, Frans is een pré. Echte "hands-on" mentaliteit met een zelfstandige manier van werken. Bereidheid tot het maken van zakenreizen van één of meerdere dagen

ONZE VOORDELEN:

Vast dienstverband met een aantrekkelijk salarispakket inclusief auto van de zaak met optioneel privégebruik.

Gevarieerd werk met platte hiërarchieën en directe besluitvormingsprocessen in een internationale omgeving met een hoge mate aan zelfstandigheid en flexibiliteit.

De inwerkperiode wordt begeleid door de huidige functiehouder.

SOLLICITEREN?

Past deze vacature bij jouw motivatie? Dan maken wij graag kennis.

Lamico B.V.

Jürgen Tjabben

Papierbaan 16, 9672 BH Winschoten

+31 597 471740

jtjabben@lamico.nl

